

## Un territoire qui ne manque pas d'assurance

Les courtiers se réunissent jeudi au parc Chanot

**V**ille dont l'activité économique est pour une bonne part basée sur les services, Marseille est un vivier actif et innovant pour le monde de l'assurance. D'où, jeudi prochain au parc Chanot, l'organisation d'une journée dédiée au courtage. Un métier qui consiste à conseiller et à accompagner des clients - particuliers, entreprises ou collectivités - et à les représenter vis-à-vis des compagnies d'assurance. Une filière ou les dynasties familiales ne sont pas rares, en témoignent les deux exemples présentés ci-dessous. Lesquels n'ont d'ailleurs rien d'extrêmes en regard, par exemple, des 160 ans du courtier maritime marseillais Taffe.



Immobilier, maritime, santé... le courtage compte 260 professionnels dans le 13.

/ PHOTO P.NOSETTO

## Eurosud Swaton, partenaire du développement

Depuis quatre générations présents dans le métier du courtage, les Swaton - Jean-Yves le père, Nicolas, Bertrand et Marie-Eva, les trois enfants - défendent Marseille et se veulent au service de ses acteurs économiques. À la tête d'Eurosud Swaton, la société qu'ils animent, ils sont "les mandataires des clients. Ce qui est différent de l'agent d'assurance qui lui est le mandataire d'une compagnie d'assurance".

Entreprise indépendante et familiale, Eurosud Swaton, dont les origines remontent à 1918, année où elle fut créée par Gaston Swaton, courtier de la prestigieuse Compagnie de navigation mixte, a forgé sa réputation en intervenant sur le créneau de la protection contre les risques que doivent affronter les entreprises. "Ce que nous faisons est un vrai métier qui évolue et est extrêmement riche. Il faut écouter, conseiller et surtout répondre aux demandes par sur-mesure. Mon métier



Jean-Yves (au centre) Bertrand (à gauche), Marie-Eva et Nicolas Swaton, les dirigeants d'Eurosud Swaton. / PHOTO PATRICK NOSETTO

est de prévoir au mieux l'imprévu de façon à pouvoir faire payer l'assureur. Je suis un intermédiaire entre le client et la compagnie", souligne Bertrand Swaton.

Avec ses 30 collaborateurs qui opèrent sur trois sociétés (Swaton, patrimoine et S2C qui travaille avec des groupements), Eurosud Swaton réalise un chiffre d'affaires (il s'agit de commissions) de 3 millions d'euros. "Notre périmètre d'intervention naturel est Marseille, la métropole, mais en suivant nos clients nous sommes aussi devenus nationaux". L'entreprise, qui jusqu'à présent a progressé par croissance interne et songe à des acquisitions, a par ailleurs capitalisé sur ses compétences pour être reconnue dans plusieurs domaines. Par exemple la gestion de la garantie décennale d'un bâtiment. Ce qui lui a valu des contrats avec CMA CGM, Constructa ou encore la ville. Autre point fort, que la couverture du risque hôtelier pour lequel, "Constell'Assur", une police d'assurance dédiée, a été créée de toutes pièces.

Jean-Luc CROZEL